个人简历

**姓 名：** 沈昱青

**出生年月：** 1989年7月

**性 别：** 女

**籍 贯：** 绍兴上虞

**婚姻状况：** 未婚

**最高学历：** 本科

**目前地址：** 上海

**到岗时间：** 面议

**联系方式：** 15158109872

**邮箱地址：** sihan6789@qq.com

**教育经历:**

2008.09 - 2012.06 中国计量大学 国际经济与贸易 本科

**工作经历:**

**2015.07 – 至今 上海艾萨肯企业管理咨询有限公司 (5年5个月)**

**企业简介：**

**任职岗位：** 顾问经理（Consulting manager）

**汇报对象：** 老板

**工作地点：** 上海

**主要领域**：服装零售行业

**主要客户**：服务品牌多为国内服装上市集团公司

**主要职位**：设计（服装设计、平面设计、视觉设计）/市场（品牌推广、新媒体、陈列）/商品（商品企划、商品数据分析）/销售运营（总经理、直营/加盟负责人、区域负责人）/电商（电商总监、新零售负责人、淘系店长）/供应链（生产、版师、技术、工艺、IE）/财务（CFO、会计、审计）/HR（招聘、组织发展、绩效薪酬）

**工作职责**：

晋升路径：ASS-SP-AC-AM

2019.1-至今 顾问经理（AM）  
2018.2-2019.1 顾问（AC）  
2017.1-2018.1 助理顾问（SP）

2015.7-2016.12 顾问助理（ASS）

\*候选人寻访（接单、猎寻、沟通、推荐、面试辅导、Offer谈判、入职跟进）。

\*与客户联络人进行沟通，及时调整case进度与方向，维护客户关系。

\*客户新BD、拜访。

\*跨组协调工作，客户思维出发，实际的为客户解决问题。

Team leader工作内容：

\*管理团队人员2-4人（19年之前协助带2-4人，19年之后自己独立带团队）。

\*小组内部case分配，schedule安排。

\*Team member做单trouble shooting。

\*小组KA孵化、新客户BD线索整理、小组精力分配。

**工作业绩：**

2015.7-2016.12 Offer金额75万，回款50万,offer数14,turn down1,替补3,新增BD客户4,  
2017.1-2018.1 Offer金额106万，回款68万,offer数17,turn down2,替补2,新增BD客户8  
2018.2-2019.1 Offer金额76万，回款76万,offer数9,turn down0,替补0,新增BD客户6

2019.2-2020.1 Offer金额52万，回款46万,offer数7,turn down0,替补0,新增BD客户6

2020.2-至今 Offer金额86万，回款71万,offer数11,turn down1,替补2,新增BD客户7

**2014.3 - 2015.3 阮仕集团有限公司 (1年)**

**企业简介：** 作为国礼品牌，彭丽媛戴得珍珠项链。主营产品-珍珠。

**任职岗位：** 融资专员

**所属部门**： 融资部

**汇报对象：** 融资总监

**工作地点：** 杭州

**工作职责：**

\*配合融资总监，做好企业的资金链周转工作。

具体包括：

\*根据融资部融资计划，协助部门主管做好各融资银行的授信申报。

\*相关贷款的业务办理、贷后检查、银行申报、互保工作

\*建立各项融资台账

**2012.5 - 2014.2浙江中新力合担保服务有限公司(1年8个月)**

**企业简介：** 浙江省最大的担保行

**任职岗位：** 客户经理/项目助理

**所属部门：** 拱墅分公司

**汇报对象：** 分公司总经理

**工作地点：** 杭州

**工作职责：**

\*产品营销，企业尽职调查

\*风险分析/数据分析（财务报表）

\*公司内部项目上会

\*办理房产抵押 与银行对接，核保等

\*公司内刊《新和汇》中某栏目的主编